



**Guard
Hawk**

GUARDIÕES DIGITAIS

A sua privacidade,
a nossa missão;
a sua remuneração,
a nossa visão.

Transparência total, confiança efectiva.

PRÓLOGO

Hoje em dia, as grandes empresas obtêm enormes lucros com os seus dados pessoais sem que receba nada em troca. Guard Hawk propõe-se alterar estas regras do jogo, oferecendo-lhe uma ferramenta clara e segura para recuperar o controlo sobre a sua informação. Com Guard Hawk, é você quem decide que dados partilhar, com quem os partilhar e como obter uma recompensa justa por isso.

Esta plataforma utiliza tecnologia avançada para proteger a sua informação, garantindo que ninguém a utiliza sem o seu consentimento. Em vez de as empresas lucrarem sem o compensar, a Guard Hawk transforma os seus dados num recurso valioso do qual é o principal beneficiário.

O objetivo é simples: colocar as pessoas no centro da economia digital. Assim, em vez de serem simples espectadores no mundo dos dados, tornam-se um ator com voz, voto e lucros justos. É uma forma de se capacitar, proporcionando transparência e segurança, e criando uma economia mais equilibrada onde todos ganham.



TABLE OF CONTENTS

EXECUTIVE SUMMARY	2
THE WORLD OF DATA	4
MARKET SIZE	6
OUR SOLUTION	6
ARCHITECTURE DIAGRAM	10
BUSINESS MODEL OF GUARD HAWK: MAXIMIZING PRIVACY AND DATA VALUE	10
GO-TO-MARKET STRATEGY	12
API DEVELOPMENT STRATEGY FOR NAVIGATION – SECTORAL TYC IN GUARD HAWK: DIRECT CONNECTION WITH OUR MEMBER COMMUNITY	14
TOKENOMICS AND TOKEN RELEASE STRATEGY	15
EXTERNAL GOVERNANCE WITH GHGO	16
TOKEN ALLOCATION	16
INVESTMENT ROUNDS	18
LAUNCHPAD INVESTORS (5% OF THE TOTAL INVESTMENT)	20
GOVERNANCE	20
ROADMAP	21
FOUNDERS & TEAM	23
AUDITORS	24
DECLARATIONS, RESPONSIBILITIES, AND RISKS	24



RESUMO EXECUTIVO

VISÃO E MISSÃO

A Guard Hawk surge como uma força transformadora na gestão e compreensão de dados pessoais, num mercado global projetado para alcançar mais de 462,4 mil milhões de USD até 2031. Fundada em Portugal a 4 de outubro de 2023, a nossa missão é capacitar os indivíduos no que diz respeito às suas informações pessoais, garantindo uma partilha justa, transparente e compensada dos seus dados.

PROPOSTA DE VALOR ÚNICA E DIFERENCIAÇÃO

O Guard Hawk introduz um modelo revolucionário ao fornecer uma infraestrutura tecnológica baseada na tecnologia blockchain que facilita uma troca segura e benéfica de dados para ambas as partes. Além disso, ao contrário de outras plataformas, o nosso compromisso é entregar 50% dos lucros anuais diretamente à nossa comunidade, reconhecendo sua contribuição essencial dentro do sistema e garantindo uma distribuição equitativa dos benefícios gerados.

CONCEITOS INNOVADORES

- **Data Consent System (DCS):** Um modelo de negócio baseado nas mais recentes tecnologias para centralizar o consentimento informado para a transferência de dados dos utilizadores, garantindo total transparência e controlo verdadeiramente executado pelos titulares dos dados, com base em recompensas e incentivos emitidos pelos compradores de dados.
- **DataPioneers:** Nossa comunidade é composta por "DataPioneers", indivíduos que estão liderando a mudança para uma nova era de gerenciamento de dados pessoais, participando ativamente do nosso DCS e recebendo uma compensação justa por sua contribuição e insights gerados.

TECNOLOGIA E ESTRATÉGIA

Utilizando componentes da tecnologia blockchain baseados em contratos inteligentes, nomeadamente dNFTs, oráculos, armazenamento descentralizado e zkProof, a Guard Hawk oferece uma plataforma onde a privacidade, a segurança e o controlo sobre os dados pessoais são intrínsecos. O núcleo descentralizado do nosso modelo permite-nos assegurar que os utilizadores irão gerir e partilhar os seus dados com as empresas de forma segura e individual, sendo os únicos a aceder a eles, criando assim um mercado de dados justo e regulado.



MODELO DE NEGÓCIO E EXPANSÃO

Focada no mercado global, a Guard Hawk procura conquistar uma participação significativa no mercado de dados, direcionando-se para setores estratégicos e cumprindo regulamentações como o RGPD e o CCPA. O nosso foco em mercados-chave, como a Europa, os EUA, a América Latina e o Canadá, é concebido para se adaptar às necessidades específicas dos utilizadores e empresas, promovendo um crescimento sustentado e garantindo a conformidade regulamentar.

TOKENIZAÇÃO E ENVOLVIMENTO COM A COMUNIDADE

A nossa estratégia de tokenização reflete um modelo económico focado no crescimento sustentado, com base na participação de mercado e na demanda pelo token utilitário GHUT, buscando valorização a longo prazo. Este modelo oferece uma oportunidade atraente para todos os participantes do nosso ecossistema DataConsent System. Começando com a emissão de tokens de governança com funcionalidades de votação (GHGO), a Guard Hawk promove a tomada de decisões e a governação inclusiva com a comunidade DataPioneers.

VISÃO DE FUTURO

A Guard Hawk procurará posicionar-se como líder na revolução da gestão de dados pessoais e das relações entre as empresas e os seus clientes/utilizadores. Com um modelo que equilibra inovação tecnológica, equidade e benefício mútuo, estamos comprometidos em avançar em direção a um futuro onde o controlo e a compensação justa de dados pessoais sejam um padrão global. A Guard Hawk não representa apenas uma plataforma tecnológica, mas um movimento em direção a uma gestão de dados mais justa e transparente para o benefício de toda a humanidade.

DECLARAÇÃO DE EXONERAÇÃO DE RESPONSABILIDADE LEGAL

Queremos recebê-lo nesta jornada de inovação e mudança que a Guard Hawk representa. Ao embarcar nesta aventura connosco, é importante que estejamos alinhados desde o início. Este documento está aqui para compartilhar a nossa visão, o potencial que vemos e como planejamos torná-lo realidade. No entanto, como em qualquer viagem que valha a pena, há riscos e desafios pelo caminho.

É crucial compreender que a informação aqui apresentada se destina a esclarecê-lo sobre as nossas ambições e planos futuros, mas não constitui um pedido de compra



ou investimento sem a devida consideração e/ou análise. O mundo da tecnologia blockchain e dos criptoativos é tão empolgante quanto complexo e, embora nos esforcemos para estar à frente da curva, também queremos que os nossos investidores e utilizadores (DataPioneers) tomem decisões informadas com a cautela necessária.

Por isso, aconselhamo-lo a ler atentamente a nossa carta branca, a fazer perguntas nos nossos canais e a procurar aconselhamento especializado, se considerar necessário. E, acima de tudo, a refletir profundamente antes de tomar qualquer decisão de investimento. Na Guard Hawk, valorizamos a transparência, a integridade e a construção de uma comunidade informada e capacitada.

Este documento é, portanto, um primeiro passo para uma melhor compreensão mútua. Não é uma promessa de sucesso sem obstáculos, mas um convite para fazer parte de uma visão que acreditamos que pode fazer uma diferença significativa na forma como o mundo vê e trata os dados pessoais. Estamos aqui para mudar o jogo, mas queremos fazê-lo de forma responsável e consciente dos desafios que isso implica.

O MUNDO DOS DADOS

CONTEXTO ATUAL

No nosso tempo, os dados pessoais tornaram-se o "ouro" do século XXI. A nossa interação diária com o vasto mundo digital, desde websites, aplicações a cartões bancários, implica uma recolha e tratamento contínuos de informações pessoais a uma escala monumental. Considerando que estamos cada vez mais conectados com smartphones, smartwatches ou mesmo dispositivos smarthome, esta é uma realidade exponencialmente crescente, cujo número atinge muitos zeros para esta carta branca. Este fenómeno, ao mesmo tempo que conduziu a avanços tecnológicos e a serviços altamente personalizados, revelou também vulnerabilidades críticas em termos de privacidade e segurança, expondo os utilizadores, que são os titulares dos dados, a riscos dos quais podem nem sequer ter conhecimento, sem receberem nada em troca.

COMO FUNCIONA ESTA INDÚSTRIA

Existem diferentes fontes de dados digitais que fornecem diferentes informações sobre o comportamento ou interesses dos utilizadores: redes sociais, dispositivos móveis, localização geográfica, aplicativos de streaming, navegação em diferentes sites, cartões de crédito, e-mails, chats pessoais, etc. Estas fontes, na sua maioria, captam informações através de códigos especiais – cookies – que permitem a intermediários e/ou corporações analisar e tomar decisões para o crescimento do negócio com esta informação, conhecida como "publicidade personalizada", otimização de serviços e



experiências ou desenvolvimento de novos produtos. Obviamente, é uma troca ótima para as empresas, mas não completamente, ou pelo menos por enquanto, para os utilizadores, uma vez que eles não recebem um valor concreto quando entregam suas informações.

O ecossistema de dados pessoais engloba intermediários e entidades de ponta a ponta que utilizam essas informações para uma variedade de finalidades, incluindo, mas não se limitando a, publicidade personalizada, otimização de serviços e desenvolvimento de produtos. Essa troca resultou num comprometimento da privacidade e do controlo pessoal sobre as informações, mas, acima de tudo, numa grande desproporção no lucro obtido pelas empresas em comparação com o recebido pelos utilizadores, que é zero.

REGULAMENTOS

Em resposta às crescentes preocupações sobre a privacidade e a segurança dos dados pessoais, foram estabelecidas estruturas regulatórias globais com o objetivo de proteger os direitos dos indivíduos sobre a coleta e o uso de seus dados pessoais, como o Regulamento Geral de Proteção de Dados da União Europeia (GDPR) e a Lei de Privacidade do Consumidor da Califórnia (CCPA). Estes são exemplos pioneiros de esforços legislativos. Estes regulamentos partilham um princípio comum: conceder aos utilizadores um maior controlo sobre os seus dados, incluindo os direitos ARCOP (Acesso, Retificação, Cancelamento, Oposição e Portabilidade). Isto permite que os titulares tenham conhecimento da forma como os seus dados pessoais são utilizados, eliminem e/ou corrijam a sua informação, transfiram-na entre diferentes entidades ou se oponham diretamente nos casos em que não exista legitimidade para o tratamento.

Existe também a obrigação por parte das diferentes entidades de garantir um consentimento claro e afirmativo antes do tratamento dos dados. Ou seja, todos os titulares devem compreender os Termos e Condições; no entanto, estes são geralmente confusos e complexos de ler, pelo que a maioria deles os aceita sem os compreender ou ler na sua totalidade.

Estes regulamentos levaram à evolução do ecossistema e das transações de dados, com um futuro iminente sem "Cookies de Terceiros", ou seja, proibindo as empresas de obter dados agregados dos utilizadores fora dos seus próprios canais e redes oficiais. Isto está a obrigar as empresas inovadoras a adotarem uma nova postura e estratégia relativamente à relação com os Utilizadores/Clientes e à informação que fornecem.

CASOS EMBLEMÁTICOS

O escândalo da Cambridge Analytica em 2018 serve como um caso histórico que destaca as profundas falhas no tratamento tradicional de dados pessoais. Neste incidente, os dados de milhões de utilizadores do Facebook foram recolhidos sem o



seu consentimento explícito e, em seguida, utilizados para influenciar o comportamento de voto nas eleições daquele ano nos Estados Unidos.

Em 2020, o Google, com seu dispositivo doméstico termorregulador Nest, teve problemas por gravar as vozes nas casas dos utilizadores sem o seu consentimento explícito. Essas gravações foram usadas para melhorar o reconhecimento de voz do Google Assistente, que vem com o Nest. Embora o Google tenha argumentado que era possível desativar a gravação de voz, os utilizadores afetados afirmaram que não era fácil cancelar a assinatura ou entender como fazê-lo.

Um dos casos mais recentes e significativos é o acordo de 3.915 milhões de USD que o Google alcançou em 2022 para encerrar um processo relacionado ao rastreamento da localização dos utilizadores. O processo foi movido por 40 estados dos EUA, que alegaram que o Google continuou a rastrear os movimentos dos utilizadores mesmo depois que estes desativaram explicitamente o recurso de histórico de localização nos seus dispositivos. Este caso sublinha como, apesar das definições de privacidade, as empresas ainda podem recolher dados de formas que os utilizadores não compreendem completamente ou que são difíceis de desativar.

Estes e outros casos semelhantes sublinham a urgência de uma alternativa à gestão de dados pessoais, destacando a necessidade de soluções inovadoras que priorizem a segurança, o consentimento verdadeiramente informado e o benefício mútuo entre utilizadores e empresas.

PROBLEMAS DO CONTEXTO ATUAL

O tecido do mundo digital de hoje é marcado por um desequilíbrio entre a administração e a monetização dos dados dos utilizadores, o que é obviamente desfavorável para estes últimos. Normalmente, as entidades empresariais, na sua insaciável procura de informação valiosa, muitas vezes relegam os direitos dos titulares dos dados para segundo plano, esquecendo que são eles que devem ter o controlo efetivo dessa informação. Esta situação manifesta-se através de vários eixos críticos:

- **Transparência e Consentimento:** A clareza sobre como e quais dados pessoais dos utilizadores são recolhidos, além de onde são armazenados, usados e eventualmente transferidos para terceiros, é muitas vezes ambígua. Embora os utilizadores sejam informados, têm uma compreensão limitada, o que levanta questões sobre se se trata realmente de uma transferência de informação com consentimento informado.
- **Controlo e Benefício:** Existe um desequilíbrio significativo na forma como os benefícios derivados da análise dos dados recolhidos são obtidos e distribuídos. Empresas e intermediários geralmente obtêm lucros diretos dessa troca, seja por meio do desenvolvimento de produtos comerciais, otimizações de



processos ou publicidade direcionada. No entanto, os utilizadores que fornecem a informação não recebem um valor tangível a curto prazo. Além disso, os utilizadores não têm controlo sobre a forma como os seus dados são geridos, num modelo económico que favorece desproporcionadamente as entidades que recolhem e tratam essas informações.

- **Segurança e Privacidade:** Ao não serem claros sobre quem e que tipo de informação os utilizadores estão a abdicar, colocam em risco a sua segurança e privacidade, acabando por entregar o tratamento dos seus dados a organizações previamente sancionadas ou com um histórico de violações de dados, que comprometem a integridade da informação pessoal e corroem a confiança no ecossistema digital.

TAMANHO DO MERCADO

Perto de trilhões de bytes de dados são produzidos todos os dias. Ao mesmo tempo, cada vez mais pessoas têm acesso a estes dados, que por sua vez se tornam mais rápidos e capazes com as redes 5G. Este tipo de rede permite que uma maior quantidade de informação seja capturada a uma velocidade mais elevada, o que levou ao desenvolvimento da indústria IoT como novas fontes de dados. Assim, temos mais dados, pontos de dados, utilizadores de provedores de dados e, recentemente, novos usos para dados, tais como: treinamento de modelos de Inteligência Artificial.

Poderíamos definir três grandes mercados em torno dos dados:

- AdTech Data Market: Com um tamanho projetado de 1,4962 trilhões de USD até 2030. Google, Meta e Amazon competem aqui.
- BigData Analytics Market: Com um valor de 323,9 mil milhões de USD até 2027, divididos entre IBM, Accenture, SAP e Microsoft principalmente.
- Data Traders Market: Com um tamanho estimado para 2025 de 418,31 mil milhões de USD, cujos maiores participantes são Equifax, Experian e Oracle com sua Plataforma de Gerenciamento de Dados.

Os números são enormes e as tendências indicam que só vão continuar a crescer. **Então, como poderíamos ajudar a redistribuir esses números sem perder de vista o desenvolvimento tecnológico global?**

<https://www.statista.com/statistics/1336002/big-data-analytics-market-size/>

<https://www.statista.com/outlook/tmo/cybersecurity/cyber-solutions/data-security/worldwide>

<https://www.marketsandmarkets.com/Market-Reports/adtech-market-135513139.html>

<https://www.mordorintelligence.com/es/industry-reports/data-governance-market>



A NOSSA SOLUÇÃO

A Guard Hawk apresenta-se como uma solução eficaz para a proteção, gestão e rentabilização ética de dados pessoais, atuando como programadora e fornecedora de uma infraestrutura baseada na tecnologia blockchain que permite uma interação transparente, segura e abrangente entre utilizadores e empresas. **A nossa visão centra-se em quatro pilares fundamentais: privacidade, controlo para os utilizadores, benefício partilhado e evolução constante.** Assim, pretendemos compor um ecossistema digital que promova o desenvolvimento comercial, tecnológico e social com base nos dados pessoais dos utilizadores de forma colaborativa, justa e disruptiva.

Definimos este ecossistema digital como um Sistema de DataConsent (DCS).

PRIVACIDADE DESDE A CONCEPÇÃO

A Guard Hawk garante que a privacidade seja um componente intrínseco de nossa plataforma por meio de infraestruturas criptografadas individuais, armazenamentos descentralizados e protocolos de verificação Zk-Proof (Zero-Knowledge Proof). Oferecemos um ambiente onde os dados pessoais são protegidos por defeito, garantindo que apenas os utilizadores (DataPioneers) têm a chave para controlar quem acede às suas informações e durante quanto tempo, caso concordem com a utilização prometida das mesmas. Temos a infraestrutura, mas não temos acesso aos dados em nenhum momento, e estes são armazenados de forma descentralizada e criptografada.

CONTROLO TOTAL PARA OS NOSSOS DATAPIONEERS

A Guard Hawk tem como objetivo manter a privacidade e o controlo, facilitando a experiência do utilizador e tornando a compreensão dos Termos e Condições sobre a captura e utilização dos seus dados pessoais facilmente digerível e gerenciável, para que seja um consentimento verdadeiramente informado. E, em caso de incumprimento, representar legalmente, através de um mandato, os membros da nossa comunidade contra potenciais utilizações indevidas das suas informações.

BENEFÍCIO

PARTILHADO

A proposta de valor da Guard Hawk vai além da segurança e do controlo, abraçando também o conceito de benefício partilhado. Procuramos que tanto os membros como as empresas beneficiem de um intercâmbio de dados justo e transparente. Por um lado, as empresas participantes poderão optar por uma base de dados rica (zero dados próprios e de terceiros), obtida a partir de várias fontes de dados tradicionais, apresentando-se como uma alternativa direta aos cookies cada vez mais restritos. Por sua vez, os DataPioneers serão incentivados por empresas com tokens de utilidade a



compartilhar suas informações, que podem ser trocadas por dinheiro através de trocas ou para pagar por serviços de Opt-Out, nos quais a Guard Hawk é responsável por remover informações de bancos de dados externos por meio de uma procuração oficial. Finalmente, queremos também que a comunidade total que participa beneficie de cada transação através do design do modelo tokenômico do sistema DCS.

O Guard Hawk vai além de ser uma solução tecnológica; aspiramos a construir uma comunidade global onde os membros se sintam seguros e apoiados. Através de educação, recursos e uma plataforma que prioriza a experiência do utilizador, promovemos um ambiente onde todos podem aprender, crescer e beneficiar do poder dos seus dados pessoais.

EVOLUÇÃO E ADAPTAÇÃO

Estamos empenhados em expandir a nossa plataforma através da atualização constante da infraestrutura e da incorporação de novas ligações a fontes de dados. Além disso, numa segunda etapa, é planeado incorporar uma seleção granular de potenciais DataPioneers para compartilhar seus dados sem revelar os dados exatos, usando o sistema de verificação Zero-Knowledge Proof, protegendo assim sua identidade e privacidade, mas incentivando seu benefício.

As tecnologias estão a avançar muito rapidamente, e não descartamos continuar a incorporar ferramentas que nos permitam reforçar a nossa missão, respeitando sempre os pilares acima referidos.

TAMBÉM PARA EMPRESAS

A Guard Hawk oferece uma proposta de valor distinta para as empresas, proporcionando uma solução para acesso a dados verificados de sistemas de Prova de Conhecimento Zero de alta qualidade (dados zero primários e de terceiros), tudo dentro de uma estrutura de conformidade legal e ética, promovendo uma melhoria na reputação corporativa.

ACESSO A DADOS VERIFICADOS E CONSENTIDOS

A nossa plataforma permite que as empresas acessem a um mercado de dados pessoais onde cada transação se baseia no consentimento explícito e informado dos DataPioneers. Isso não só garante a conformidade com as regulamentações globais como GDPR e CCPA, mas também melhora a qualidade dos dados recolhidos, permitindo que as empresas tomem decisões mais informadas e eficazes.



MELHORAR A REPUTAÇÃO CORPORATIVA

Ao participar do ecossistema Guard Hawk, as empresas demonstram seu compromisso com a privacidade de dados e práticas éticas na gestão da informação. Isso pode ser um diferencial fundamental em mercados cada vez mais conscientes da privacidade, melhorando a reputação corporativa e fidelizando clientes e parceiros que valorizam a transparência e a segurança dos dados pessoais.

REDUÇÃO DOS RISCOS DE NÃO CONFORMIDADE

A adoção do Guard Hawk torna mais fácil para as empresas navegar no complexo cenário da regulamentação de privacidade de dados, reduzindo significativamente o risco de violações e as possíveis penalidades associadas.

TECNOLOGIA

A implementação da nossa visão baseia-se em tecnologias DLT, especificamente blockchain, uma vez que contém os diferentes componentes baseados em contratos inteligentes de que precisamos para manter uma infraestrutura alinhada com os valores acima mencionados: privacidade, controlo total para os DataPioneers, benefício partilhado e evolução e adaptação.

O aspeto criptográfico e descentralizado de tais redes permite-nos atuar como coordenadores e facilitadores do DCS sem comprometer a custódia do ativo principal: os dados dos nossos membros.

Por outro lado, a tokenização destes sistemas permite uma troca de valor eficiente e global, permitindo-nos escalar para os níveis necessários para a dimensão da oportunidade que enfrentamos.

Queremos também estar expostos à auditoria constante dos nossos DataPioneers de forma a construir o benefício partilhado da transparência, segurança e imutabilidade que esta tecnologia nos permite. Por isso, vamos procurar uma rede pública para nos implantarmos.

Considerando todo o exposto, **decidimos construir sobre a rede Polygon**, uma vez que possui integrações que nos permitem compor a arquitetura da nossa infraestrutura. É altamente escalável em relação aos seus custos e contém um vasto ecossistema de suporte em constante crescimento, hospedando outras aplicações descentralizadas que agregariam valor e utilidade ao token do projeto a curto e médio prazo.



COMPONENTES PRINCIPAIS

dNFT: Baseado no padrão ERC-721 com modificações no recurso TokenTransfer para suportar atualizações dinâmicas. Além disso, será desenvolvido um recurso da Oracle que permitirá a vinculação direta a arquivos de dados específicos, garantindo que as informações no NFT sejam mantidas atualizadas de acordo com dados externos.

Os NFTs dinâmicos são tokens únicos e não fungíveis, assim como cada um dos DataPioneers na nossa plataforma. Este tipo de contrato permite-nos configurar uma espécie de cofre digital através do qual os utilizadores gerem os seus dados pessoais, acessíveis através dos Metadados de cada um, com funções correspondentes que procuram os ficheiros das diferentes Fontes de Dados no protocolo de armazenamento descentralizado.

As características criptográficas dos contratos inteligentes permitem que os DataPioneers partilhem estes metadados com empresas específicas (interagindo através de chaves criptográficas públicas) durante um determinado período de tempo e, da mesma forma, restrinjam o acesso. Somente os utilizadores (DataPioneers) que possuem cada um dos seus dNFTs podem modificar este consentimento.

Para também garantir a verificabilidade dos dados pessoais contidos no Sistema de Consentimento de Dados, modificámos a função de transferibilidade do NFT, impedindo que os DataPioneers possam trocá-los. Desta forma, garantimos que cada dNFT corresponde a um membro individual.

ORÁCULOS CHAINLINK / FUNÇÕES:

Guard Hawk pretende ser um facilitador de uma troca verdadeiramente consensual, não um coletor ou guardião de informações. Para isso, temos as tradicionais Fontes de Dados disponíveis e utilizadas hoje por todos nós nos diferentes pontos de contato digitais: navegadores web e redes sociais. Esta informação, que está atualmente online, deve ser descarregada pelos utilizadores de acordo com os regulamentos em vigor. No entanto, ela estará localizada fora da rede blockchain, e é aqui que o Oráculo aparece.

A Chainlink – o nosso oráculo de eleição – tem um produto específico chamado Functions que nos permitiria ligar as consultas dos respetivos Metadados com as APIs que procurarão o ficheiro correspondente no protocolo de armazenamento descentralizado.



APIS AUTO-DESENVOLVIDAS

Como já referimos, as diferentes Fontes de Dados serão as que recolhem os dados do utilizador para nós. O nosso principal desenvolvimento é construir uma série de APIs que facilitem e automatizem esse download de informações para então criptografá-las e armazená-las corretamente no Protocolo de Armazenamento Descentralizado para referência futura. As categorias de APIs a serem desenvolvidas seriam:

- o APIs para rastreio de navegação dos DataPioneers e análise dos Termos e Condições dos websites visitados.
- o APIs para baixar informações coletadas por fontes de dados externas.
- o APIs para conectar o Oracle e o Banco de Dados Descentralizado.

PROTOCOLO DE ARMAZENAMENTO DESCENTRALIZADO

Um protocolo de armazenamento descentralizado é uma rede de servidores distribuídos que fornecem armazenamento de forma constante, sem que um tomador de decisão central comprometa a disponibilidade e o uso dos ficheiros.

Para garantir a disponibilidade constante de informações para empresas autorizadas e, ao mesmo tempo, o compromisso da Guard Hawk com o controlo total para os DataPioneers, os ficheiros descarregados através das nossas APIs serão armazenados nesta rede, correspondendo aos dNFTs de cada um dos DataPioneers, sendo eles os únicos capazes de remover o acesso ao conteúdo criptografado.

PROTOCOLO DE VERIFICAÇÃO DE PROVA DE CONHECIMENTO ZERO

Para garantir que as empresas interessadas recebam informações precisas e de qualidade, os membros interessados em compartilhar seus dados em troca de um incentivo devem ter uma autorização positiva do contrato inteligente Zero-Knowledge Proof. Ou seja, é feito um código que analisa as informações do utilizador e determina se elas coincidem com a solicitação que a empresa estava interessada, entregando um resultado Positivo ou Negativo. O Protocolo de Verificação acede às informações do utilizador de forma temporária e criptografada, excluindo a Guard Hawk e seus operadores de qualquer interação possível. Vale deixar explícito que apenas membros que corresponderem positivamente ao pedido serão admitidos para as recompensas e habilitados a compartilhar seu acesso com os respetivos endereços cripto das empresas.



AIRDROPS ERC-20 SMARTCONTRACTS

Para que as empresas participantes da nossa plataforma possam incentivar os DataPioneers a compartilhar seus dados pessoais, usaremos contratos inteligentes que gerenciam o orçamento alocado aos membros que atendem às condições específicas de acesso consentido aos seus respectivos dNFTs, conforme exigido pela empresa. Desta forma, garantimos que todas as transações são automáticas e estão em conformidade com todos os membros que concordaram em partilhar os seus dados, e as empresas obtêm informações verificadas, em conformidade com o nosso eixo de Benefícios Partilhados.

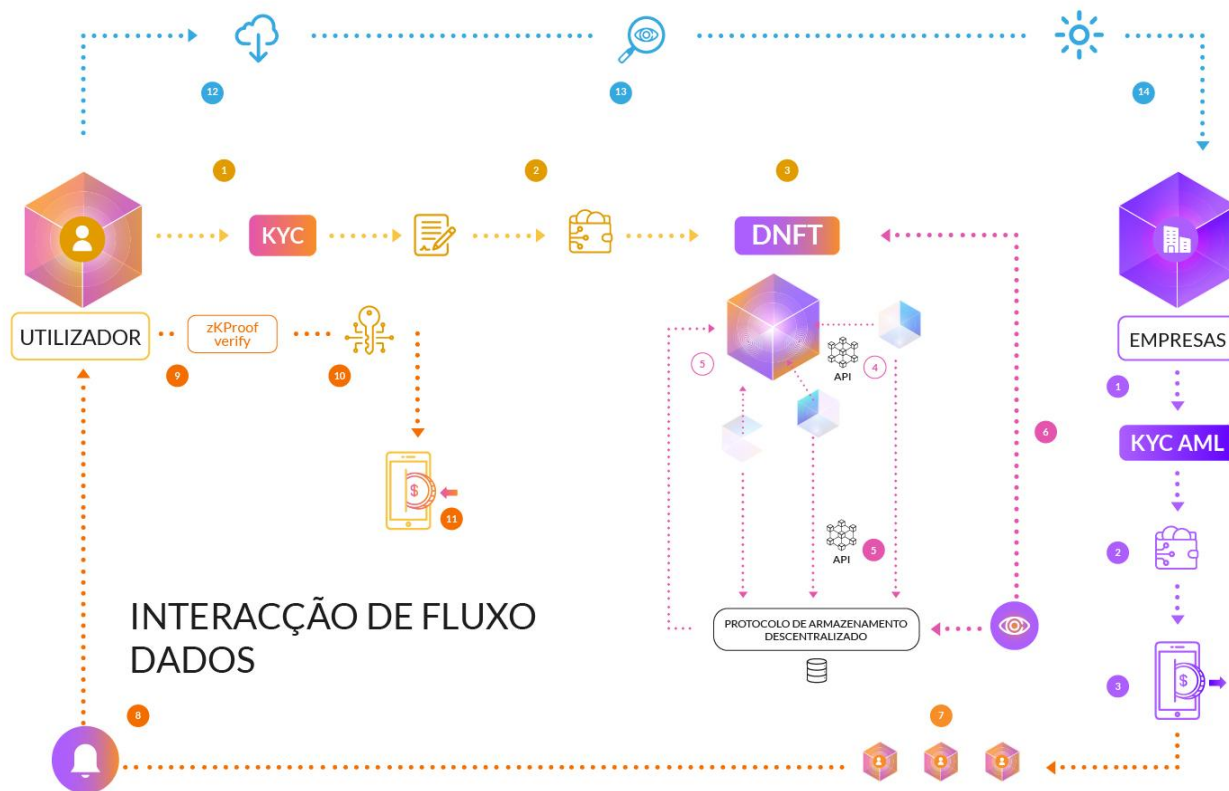
TOKEN ERC20 GUARD HAWK UTILITY TOKEN (GHUT):

Todo esse DataConsent é possível sem o Utility Token da plataforma Guard Hawk UT (GHUT), que permite a troca de valor entre os diferentes participantes. Os contratos inteligentes respondem a este tipo de unidade contabilística, os tokens, que serão a representação digital dos incentivos fornecidos pelas empresas clientes e o Pagamento por Acesso recebido pelos DataPioneers.

Sendo um token ERC-20 e sendo construído na rede Polygon, o GHUT tem potencial para múltiplos usos fora da infraestrutura do Guard Hawk, pois é interoperável entre os diferentes serviços dos dApps do ecossistema Polygon.



DIAGRAMA DE ARQUITETURA



- 1. Os Pioneiros de Dados registam-se no GuardHawk, assinando um mandato de representação legal.
- 2. Liga a sua carteira descentralizada para aceder à dApp.
- 3. Iniciar a criação de um dNFT
- 1. As empresas registam-se na plataforma, passando por um processo KYC e AML.
- 2. Conecte uma carteira descentralizada para fazer login no dApp.
- 3. Comprar GHUT para pagar o pedido de dados, processo ligado a um gateway de pagamento criptográfico.
- 4. Conceder acesso à API do GuardHawk para descarregar os seus dados para a respectiva Fonte de Dados selecionada.
- 5. A informação do utilizador é descarregada, encriptada e depois armazenada na Base de Dados Descentralizada.
- 6. O processo de criação do dNFT é encerrado com uma função Oracle nos seus Metadados que liga o ativo digital à informação do Utilizador na BDDD.
- 7. O pedido de dados é enviado através do Guard Hawk.
- 8. A comunidade de Pioneiros de Dados é notificada sobre os requisitos da solicitação e o incentivo prometido.
- 9. É realizada a verificação do sistema Zk-Proof dos utilizadores candidatos.
- 10. Os utilizadores verificados partilham o acesso à empresa aos seus metadados.
- 11. Recebem uma recompensa
- 12. As empresas desenscriptam e descarregam os ficheiros de dados dos Pioneiros dos Dados.
- 13. Gestão e análise dos dados agregados através do LLM.
- 14. Informações úteis para fins comerciais ou de I&D Listas de contactos



MODELO DE NEGÓCIO DO GUARD HAWK: MAXIMIZANDO A PRIVACIDADE E O VALOR DOS DADOS

ACESSO A DADOS ZERO E PRIMÁRIOS VERIFICADOS E ÉTICOS

As empresas pagam uma taxa com base no volume de dados necessários para usar a infraestrutura do Guard Hawk, solicitando e acedendo a dados que foram previamente habilitados pelos DataPioneers que os possuem.

A renda é distribuída no token GHUT da seguinte forma: 20% do total para operação e marketing, 10% para um Fundo Comunitário administrado pela Governança da Comunidade. O restante (70% do total) é o valor distribuído entre os provedores de dados dos DataPioneers.

SELO GUARD HAWK

Empresas e organizações podem aceder a este serviço pago que oferece análise e aconselhamento sobre processamento de dados e políticas de privacidade. Com o Selo Guard Hawk, estas empresas não só demonstram o seu compromisso com práticas avançadas de privacidade, mas também se diferenciam no mercado, construindo confiança e lealdade entre os seus utilizadores e clientes. Além disso, este serviço facilita o cumprimento das regulamentações de proteção de dados em constante evolução.

O modelo de negócio foca-se inicialmente nas micro e pequenas empresas, permitindo-lhes aceder a soluções inovadoras que, de outra forma, poderiam estar fora do alcance. Esta estratégia oferece um ponto de entrada robusto e escalável à medida que a rede de DataPioneers cresce, estendendo o alcance do Guard Hawk Seal para médias e grandes empresas. A receita gerada através deste serviço é distribuída de acordo com a estrutura tokenômica detalhada abaixo, alinhando o crescimento do projeto com os interesses dos nossos investidores e participantes.

Esta abordagem não só proporciona uma vantagem competitiva significativa ao diferenciar empresas certificadas, mas também garante a sustentabilidade e escalabilidade do projeto a longo prazo, respondendo às exigências regulatórias e aproveitando as oportunidades do mercado global de dados.

SERVIÇOS LEGAIS E DE REPRESENTAÇÃO



A Guard Hawk oferecerá aos DataPioneers a gestão eficaz dos seus direitos de dados pessoais através de um mandato de representação oficial, a fim de exigir esclarecimentos de diferentes empresas sobre a forma como utilizam os dados e avaliar se é detetado tratamento que não tem a devida legitimidade. Este serviço básico está incluído para todos os membros da comunidade sem custo adicional.

SERVIÇO DE EXCLUSÃO ADICIONAL PARA MEMBROS DA COMUNIDADE

Através do mandato de representação, a Guard Hawk é responsável por gerir o exercício dos direitos dos DataPioneers, solicitando, por exemplo, a eliminação de vestígios digitais e analógicos de dados do Utilizador em causa, de forma a fazê-los desaparecer de todos os dados, listas de contactos e similares em relação a uma ou mais organizações.

TAXAS DE TRANSAÇÃO

Uma taxa de 3% é introduzida em todas as transações feitas com o token GHUT (dentro e fora do DCS Guard Hawk, em exchanges de terceiros, por exemplo), agendando essa percentagem no seu contrato inteligente.

Este rendimento será utilizado para os pools de liquidez e para as operações da organização.

COMPROMISSO COM A RESPONSABILIDADE SOCIAL E FUNDO COMUNITÁRIO

Além de 10% de cada valor total por solicitação de dados executada pelas companhias, já mencionado acima, 50% dos lucros da organização serão alocados ao referido Fundo, administrado através da Governança Comunitária, para desenvolvimentos futuros que julgar adequados.

ESTRATÉGIA GO-TO-MARKET

A seguir, delineamos meticulosamente nosso plano comercial, estrategicamente elaborado para alcançar os objetivos da Guard Hawk. Ele é composto por três pilares fundamentais: inovação tecnológica, conformidade regulatória e geração de valor.

LANÇAMENTO DA API DE NAVEGAÇÃO E ANÁLISE DE TERMOS E CONDIÇÕES



- **Desenvolvimento da API:** Conclusão do desenvolvimento da API de Navegação, que analisa os Termos e Condições de 20.000 sites populares usando IA, para análise e classificação das empresas (versão beta disponível em setembro de 2025). Os resultados serão utilizados para empoderar os Usuários (DataPioneers), melhorar as práticas de privacidade nas respectivas páginas e gerar valor tanto para os consumidores quanto para as empresas.

A. Empoderamento dos Usuários (DataPioneers): Será desenvolvido um painel informativo e um sistema de alertas para informar os usuários sobre as práticas de manejo de dados dos sites que visitam, aumentando a transparência e o conhecimento sobre a privacidade de maneira atraente, gerando tráfego direto para o nosso DCS.

B. Melhoria das Práticas de Privacidade: A Guard Hawk elaborará relatórios de melhores práticas e oferecerá consultoria tática a empresas estrategicamente selecionadas para otimizar seus termos e condições, promovendo um manejo de dados mais justo e transparente, enquanto desenvolve táticas comerciais diretas para atrair empresas ao ecossistema.

C. Sustentabilidade e Crescimento: Esta iniciativa – o desenvolvimento inicial da API de Navegação – abre novas avenidas para o crescimento sustentável, aproximando-nos diretamente de potenciais empresas clientes.

- **Testes Beta:** Realização de testes beta com um grupo selecionado de Usuários para obter feedback e garantir um funcionamento sem problemas.

- **Publicidade Direcionada:** Criação de materiais promocionais baseados em casos de uso e depoimentos dos testes beta. É crucial destacar os benefícios da API de Navegação-T&C, que melhora significativamente a experiência online dos DataPioneers ao oferecer controle e segurança na navegação dos seus dados, transformando sua participação no ecossistema digital em uma experiência mais ativa, segura e recompensadora.

PROGRAMA DE SENSIBILIZAÇÃO E EDUCAÇÃO

Campanha educacional orientada para divulgar a regulamentação sobre proteção de dados pessoais e o controle desses dados, sensibilizando também sobre a importância de compartilhá-los de forma segura e responsável. Além disso, informar sobre a possibilidade de obter uma recompensa justa pelo tratamento dos dados. Este plano será implementado por meio do desenvolvimento de conteúdo em pequenos módulos suportados em meios digitais e parcerias estratégicas com instituições que visam educar a comunidade neste âmbito.



- Participação em seminários, congressos e, em geral, atividades de grande escala destinadas a esse fim, convocadas por terceiros.

CAMPANHAS DE MARKETING PARA ALCANÇAR 3.000 DATAPIONEERS EM AGOSTO DE 2025

- **Estratégia de Conteúdo:** Desenvolvimento de conteúdo atraente para destacar a importância de compreender e controlar os termos e condições online. Campanhas direcionadas a grupos específicos através de canais digitais. Essa distribuição será realizada por meio de vídeos curtos, vídeos, conteúdo gráfico e discussões, buscando viralizar organicamente em plataformas como Discord, YouTube, Medium, Reddit, Instagram, Facebook, X, entre outras.
- **Parcerias Estratégicas:** Colaboração com influenciadores, especialistas em privacidade e/ou com potencial em nosso mercado-alvo, e organizações de consumidores para ampliar o alcance. Além disso, continuaremos trabalhando na assinatura de novos acordos de colaboração para o desenvolvimento e formação nesta área com diferentes instituições de ensino superior.

Captação e Fidelização de DataPioneers da Comunidade:

Pré-inscrição (1 ano): Será oferecido um pacote atrativo que inclui **2 tokens utilitários GHUT, 1 NFT colecionável e 1 token de governança GHGO.**

Campanha de assinatura: Posteriormente, aos novos membros será entregue **1 GHUT e 1 token de governança GHGO.**

Programa de Indicações: Durante a pré-inscrição, será concedido **1 GHUT para cada novo usuário indicado e 0,25 GHUT após esse período, estimulando o crescimento da comunidade.**

Staking: Promove-se a retenção de tokens GHUT oferecendo recompensas pelo bloqueio dos mesmos, incentivando a participação a longo prazo no ecossistema.

INCORPORAÇÃO DE MICROEMPRESAS E PEQUENAS EMPRESAS

Ofertas de Associação: Desenvolvimento de pacotes de associação atraentes que destacam como a Guard Hawk pode facilitar a conformidade regulatória e a gestão de dados.

Pacotes Diferenciais: Este pacote será direcionado a micro e pequenas empresas ou startups que estão dando seus primeiros passos em conformidade regulatória e gestão



de dados. No início, entregaremos 1.000 GHUT às empresas que entrarem na fase de pré-inscrição, que terá duração de 6 meses. Posteriormente, para inscrição de empresas, serão entregues 100 GHUT, incentivando as empresas a testarem os serviços e a infraestrutura de solicitação e troca de informações.

Webinários, Feiras e Oficinas: Organização de sessões educativas para empresas sobre a importância da conformidade e como a Guard Hawk pode ajudar nesse processo. Participação em seminários e feiras de diversos setores da indústria onde participam pequenas empresas. Estes seminários serão online, utilizando os canais do YouTube e Discord.

Academia: Abertura para o mundo acadêmico para realizar estudos e análises de caso do modelo proposto pela Guard Hawk para incorporar ativamente as pessoas na indústria de dados pessoais. O primeiro colaborador estratégico é a Universidade Técnica Federico Santa María (Chile), e buscaremos aumentar o número de instituições acadêmicas de prestígio que queiram se juntar a esta iniciativa, possibilitando a formação de profissionais especializados nessa disciplina, em diferentes áreas do conhecimento.

Histórias de Sucesso: Compartilhar casos de sucesso das primeiras empresas beneficiadas pela Guard Hawk para gerar confiança e atrair novas empresas.

EXPANSÃO DA OFERTA DE APIS FONTES DE DADOS

- **Desenvolvimento Contínuo:** Continuação do desenvolvimento de novas APIs que se integrem com plataformas como Google, Meta, LinkedIn, TikTok, entre outras, para ampliar as fontes de dados e fortalecer os perfis de dados dos usuários (DataPioneers).
- **Anúncios Progressivos:** Anúncio escalonado do lançamento de novas APIs para manter o interesse e a atenção sobre a Guard Hawk.

ESTRATÉGIA DE DESENVOLVIMENTO DE API DE NAVEGAÇÃO - T&C SETORIAIS NA GUARD HAWK: CONEXÃO DIRETA COM NOSSA COMUNIDADE DE MEMBROS

Na Guard Hawk, realizaremos pesquisas de mercado detalhadas para identificar necessidades específicas dentro de setores-chave, como financeiro, varejo e saúde. Nosso compromisso se concentra no desenvolvimento de APIs de Navegação-T&C setoriais, que não só atendem a essas necessidades de maneira precisa, mas também se integram diretamente com nossa valiosa comunidade de Membros, oferecendo múltiplos benefícios estratégicos:



Otimização da Eficiência: Facilitamos às empresas a criação de aplicativos e serviços personalizados, conectando as soluções diretamente às preferências e necessidades de nossa comunidade de assinantes. Esta personalização aumenta o valor e a relevância de cada interação, maximizando a eficiência e o impacto.

Melhoria da Experiência do Cliente: Através do acesso direto a dados relevantes e específicos do setor, e sua interação com as preferências dos nossos assinantes, as empresas podem oferecer experiências altamente personalizadas. Essa conexão direta melhora a satisfação e a lealdade do cliente, alinhando os serviços oferecidos com as expectativas do usuário.

Impulso à Inovação e ao Desenvolvimento de Produtos: Nossas APIs não só fornecem acesso a informações cruciais do setor, mas também permitem às empresas aproveitarem as tendências e o feedback direto de nossa comunidade de assinantes. Isso abre portas para a inovação, permitindo o desenvolvimento de produtos e serviços que realmente ressoam com as necessidades e desejos do mercado.

Fomento à Colaboração e Parcerias Estratégicas: Estabelecendo uma ponte entre as empresas e nossa comunidade de assinantes através de nossas APIs, incentivamos colaborações mais profundas e significativas. Essa interação promove o desenvolvimento de soluções que não só beneficiam as indústrias envolvidas, mas também valorizam e melhoram a experiência dos nossos assinantes.

A integração de nossas APIs setoriais com a comunidade de assinantes da Guard Hawk reforça nosso foco em oferecer soluções que não são apenas tecnologicamente avançadas, mas também profundamente conectadas com as pessoas a quem servimos. Essa abordagem holística garante que cada inovação e melhoria não só avance em termos técnicos, mas também ressoe com as necessidades e preferências daqueles em nosso Sistema de Consentimento de Dados.

É importante destacar que a Guard Hawk não armazenará nenhum tipo de informação dos usuários.

MARKETING DE NFTS COLECIONÁVEIS

- **Campanhas Criativas:** Desenvolvimento de campanhas de marketing que enfatizem o valor e o potencial dos NFTs colecionáveis para assinantes e empresas.
- **Plataformas de NFT:** Utilização de plataformas especializadas em NFT para promover e vender os colecionáveis, destacando seu valor único.



EXPANSÃO PARA EMPRESAS DE MÉDIO E GRANDE PORTE

Após o primeiro ano de operações e tendo construído uma massa crítica de assinantes, páginas analisadas e aplicativos conectados ao DCS, iniciaremos uma estratégia focada em atrair clientes empresariais de maior porte, como empresas de médio e grande porte. Esta fase se baseia em uma sólida coleta de dados e na demonstração clara de nosso valor e eficácia no mercado, alcançados graças ao crescimento e maturidade alcançados durante o nosso primeiro ano. A expansão para este segmento permitirá à Guard Hawk consolidar sua posição no mercado com o sistema de Consentimento de Dados, buscando uma participação significativa e fortalecendo nosso modelo de negócio.



TOKENOMICS

E ESTRATÉGIA DE LIBERAÇÃO DE TOKENS

Na Guard Hawk, desenhamos uma estrutura de tokenomics robusta e bem equilibrada para garantir o sucesso a longo prazo do projeto, tanto para os investidores quanto para a comunidade.

O token GHUT tem múltiplas funções e utilidades dentro do ecossistema, incluindo o pagamento de comissões, troca de valor e como meio de pagamento para serviços opt-out de Membros. **Com uma emissão total de 20.000.000.000 tokens na rede Polygon**, a Guard Hawk demonstra através da seguinte distribuição um compromisso com uma gestão equilibrada do token que apoia tanto a funcionalidade do DCS quanto os interesses dos investidores e participantes do mesmo.

O valor inicial do token é de 0,1€ equivalente em POL (ex-MATIC) no dia de emissão.



CATEGORIA	PORCENTAGEM	GHUT AQUISIÇÃO 2
DATABREACHES	2,00%	400.000.000
STAKING REWARDS	7,00%	1.400.000.000
BUSINESS INCENTIVES	14,50%	2.900.000.000
USER INCENTIVES	11,50%	2.300.000.000
LIQUIDITY MANAGEMENT	12,50%	2.500.000.000
MARKETING/OPERATIONS	15,50%	3.100.000.000
TREASURY	8,00%	1.600.000.000
FOUNDERS	9,50%	1.900.000.000
INITIAL INVESTMENT	0,50%	100.000.000
ANGEL CAPITAL	0,50%	100.000.000
FIRST INVESTOR	6,00%	1.200.000.000
SECOND INVESTOR	5,00%	1.000.000.000
SECURITY FUND	2,00%	400.000.000
COMMUNITY FUND	2,00%	400.000.000

2 A quantidade de tokens alocados em tokenomics pelo Guard Hawk pode não coincidir com a emissão efetiva realizada.

PONTOS-CHAVE DO MODELO DE TOKENOMICS

- **Incentivos Claros e Eficazes:** Os incentivos para investidores e usuários são cuidadosamente equilibrados para garantir tanto a atração de capital quanto a adoção do produto. A alocação significativa para Marketing e Operações (15,5%) e Gestão de Liquidez (12,5%) reforça o compromisso com a adoção e a estabilidade do projeto.
- **Sustentabilidade e Segurança:** A inclusão do Fundo de Segurança (2%) e do Fundo Comunitário (2%) fornece uma camada adicional de proteção e garante que a comunidade tenha os recursos necessários para seu desenvolvimento e sustentabilidade.



- **Retorno Atrativo do Investimento:** A estrutura de incentivos, especialmente para os primeiros investidores (6%) e investidores de Launchpad (5%), é altamente atrativa e facilita um investimento inicial significativo.
- **Rodadas de Financiamento:** O financiamento é planejado por meio de rodadas privadas de investimento e uma porcentagem para Launchpad, com seus respectivos períodos de vesting, demonstrando uma estrutura projetada para atrair e reter investidores enquanto apoia o crescimento e a estabilidade do token.
-

MECANISMO DE BLOQUEIO E LIBERAÇÃO DE TOKENS

Para assegurar o alinhamento a longo prazo dos interesses de todos os participantes do projeto, implementamos os seguintes mecanismos de bloqueio e liberação de tokens:

- **Fundadores:** Os tokens atribuídos aos fundadores estarão bloqueados durante os primeiros 2 anos. Posteriormente, serão liberados mensalmente durante um período de 3 anos. Este mecanismo garante que os fundadores estejam comprometidos com o sucesso a longo prazo do projeto.
- **Investimento Inicial:** Os tokens atribuídos a esta categoria seguirão o mesmo processo dos fundadores, com um bloqueio inicial de 2 anos, seguido de uma liberação mensal durante 3 anos.
- **Capitais Anjo, Primeiro Investidor e Segundo Investidor:** Os tokens atribuídos a estas categorias estarão sujeitos a um período de restrição de 1 ano. Posteriormente, os tokens Angel Capital serão libertados 10% no primeiro mês e os restantes 90%, proporcionalmente a cada mês por um período adicional de 18 meses, enquanto os tokens da Primeira e Segunda Ronda de Investimentos serão libertados proporcionalmente durante um período de 24 meses. Esta estratégia visa incentivar um compromisso a longo prazo dos investidores iniciais com o crescimento do projeto e minimizar a pressão de venda no mercado.

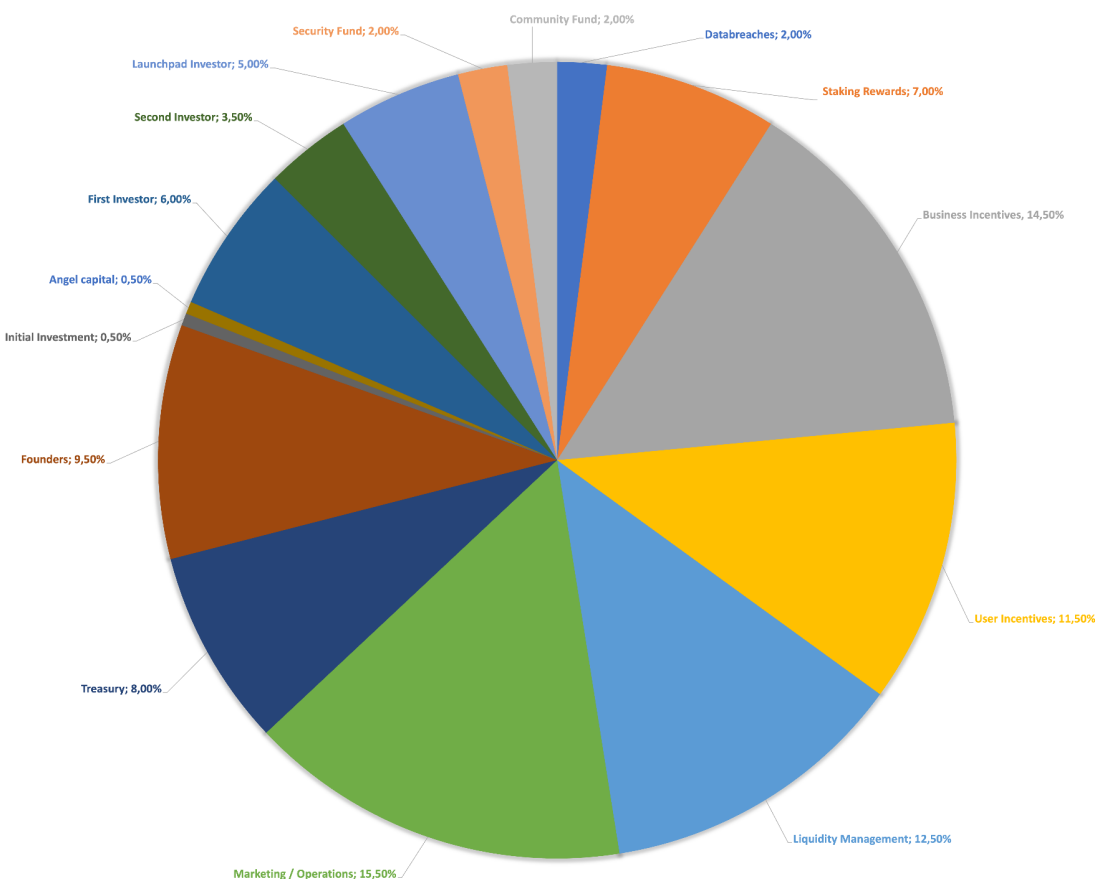
GOVERNANÇA EXTERNA COM GHGO

A governança da Guard Hawk estará nas mãos de um token de governança externo, GHGO, que gerenciará os recursos derivados das transações e **50% dos lucros líquidos após impostos da empresa**. Este modelo de governança assegura que as decisões



críticas sejam tomadas de forma descentralizada e que a comunidade tenha uma participação ativa no desenvolvimento contínuo do projeto.

Descrição Detalhada da Distribuição de Tokenomics



Databreaches (2,00%): Fundos dedicados a mitigar brechas de segurança, implementando medidas adicionais.

Staking Rewards (7,00%): Incentivos para usuários que bloqueiem seus tokens na rede, ajudando a proteger a blockchain e reduzir a volatilidade.

Business Incentives (14,50%): Proporciona recompensas para parcerias estratégicas e adoção empresarial, acelerando a integração do ecossistema Guard Hawk em vários setores.

User Incentives (11,50%): Incentiva a participação ativa, recompensando atividades como validação de dados, referências e uso frequente da plataforma.

Liquidity Management (12,50%): Assegura estabilidade nas negociações,



proporcionando liquidez e reduzindo a volatilidade do token.
Marketing / Operations (15,50%): Fundos destinados a expandir a visibilidade da Guard Hawk, atrair novos usuários e financiar o desenvolvimento contínuo da plataforma.

Treasury (8,00%): Fundo de reserva para cobrir despesas imprevistas, financiar novas iniciativas e sustentar o projeto durante períodos de baixa liquidez.

Founders (9,50%): Recompensa os fundadores por sua visão e esforço, com um mecanismo de liberação gradual para garantir seu compromisso a longo prazo.

Initial Investment (0,50%): Reservado para investidores iniciais, com um bloqueio inicial e liberação gradual, alinhando sua participação com o sucesso sustentado do projeto.

Angel Capital (0,50%): Fundos para investidores anjos, com bloqueio e liberação gradual para assegurar seu compromisso a longo prazo.

First Investor (6,00%): Incentivos para os primeiros investidores, com um mecanismo de bloqueio e liberação que assegura seu apoio contínuo.

Second Investor (3,50%): Fundos para investidores que chegam em etapas posteriores, com um mecanismo semelhante ao dos primeiros investidores.

Launchpad Investor (5,00%): Fundos atribuídos para investidores que participam através de launchpads, promovendo a distribuição inicial do token.

Security Fund (2,00%): Proporciona uma reserva para situações de emergência, contribuindo para a resiliência do projeto a longo prazo.

Community Fund (2,00%): Administrado pela governança externa, financiando iniciativas comunitárias e assegurando uma abordagem descentralizada e transparente na gestão desses fundos.

FLEXIBILIDADE E REATRIBUIÇÃO DE TOKENS

Caso os tokens utilitários do GHUT alocados a um item específico não sejam utilizados conforme planejado num período superior a 12 meses, a governação do Guard Hawk tem a capacidade de realocar esses tokens. No entanto, esta realocação é realizada sob a restrição de que 50% dos tokens realocados terão de ser alocados à Tesouraria do projeto. Esta política garante que quaisquer ajustes necessários à distribuição inicial são feitos de forma prudente, fortalecendo a posição financeira do projecto e proporcionando uma almofada para necessidades futuras ou acontecimentos imprevistos.

A estrutura da Tokenomics, combinada com um plano robusto de libertação de tokens e uma governação transparente e descentralizada, posiciona o Guard Hawk como uma oportunidade de investimento excepcionalmente atrativa. Com um foco estratégico na



sustentabilidade, segurança e crescimento, estamos preparados para alcançar o sucesso a longo prazo e gerar valor significativo para todos os nossos participantes.

RODADAS DE INVESTIMENTO

A Guard Hawk apresenta um modelo de investimento estruturado em três etapas principais, projetado para maximizar a confiança dos investidores, mitigar riscos e garantir o sucesso a longo prazo do projeto. Cada rodada de investimento está estruturada em POL (exMATIC), proporcionando flexibilidade e acessibilidade para os investidores interessados.

CAPITAIS ANJO

MONTANTE TOTAL: 600.000 - 650.000 EUROS

INVESTIMENTO MÍNIMO: 100 EUROS

INVESTIMENTO MÁXIMO: 50.000 EUROS

O PERÍODO: 1 DE OUTUBRO DE 2024 A 1 DE ABRIL DE 2025.

OBJETIVO:

Esta ronda inicial visa a captação de capital junto de investidores anjos, permitindo a participação tanto de pequenos investidores como daqueles com maior capital. Os tokens alocados a esta ronda ficarão bloqueados durante 1 ano. Posteriormente, os tokens Angel Capital serão libertados 10% no primeiro mês e os restantes 90%, proporcionalmente a cada mês por um período adicional de 18 meses. Esta abordagem garante que os investidores estão comprometidos com o crescimento do projeto desde o seu início. Caso o objetivo de captação de capital não seja cumprido, 100% do dinheiro do POL é devolvido aos investidores. Em troca, o investidor suporta o valor da transação de retorno.

Vantagens desta rodada:

- **ACESSIBILIDADE:** Com um mínimo de 100 euros, esta rodada permite que uma ampla gama de investidores participe, democratizando o acesso ao projeto.
- **DIVERSIFICAÇÃO DE INVESTIDORES:** Ao estabelecer um máximo de 50.000 euros por investidor, assegura-se uma distribuição mais equitativa dos tokens, evitando a concentração nas mãos de poucos grandes investidores.
- **MITIGAÇÃO DE RISCO:** A baixa barreira de entrada permite aos investidores testar o projeto com um risco relativamente baixo, o que pode incentivar uma maior participação.



PRIMEIRA RODADA: INVESTIDORES INICIAIS

MONTANTE TOTAL: 12.000.000 EUROS
INVESTIMENTO MÍNIMO: 1.000 EUROS
O PERÍODO: 1 DE ABRIL DE 2025 A NOVEMBRO DE 2025.

OBJETIVO:

Esta segunda rodada visa atrair capital significativo para financiar expansões críticas em marketing, operações e gestão de liquidez. Dos 12 milhões de euros, 5 milhões serão destinados diretamente à liquidez do token, garantindo a estabilidade do mercado e fomentando a confiança entre os investidores. Os tokens adquiridos nesta rodada estarão bloqueados por 1 ano, com liberação mensal durante os 24 meses seguintes.

Vantagens desta rodada:

- **MAIOR COMPROMISSO FINANCEIRO:** Com um mínimo de 1.000 euros, esta rodada é direcionada a investidores com maior capacidade financeira, garantindo uma base sólida de capital para o projeto.
- **VALIDAÇÃO DO PROJETO:** Os resultados bem-sucedidos da primeira rodada fornecem uma validação que gera confiança, atraindo investidores que buscam projetos com um histórico comprovado.
- **ESCALABILIDADE:** Esta rodada permite garantir fundos substanciais que são cruciais para levar o projeto ao próximo nível de desenvolvimento e crescimento.
- **SEGURANÇA E ESTABILIDADE DO MERCADO:** Ao destinar 5 milhões de euros à liquidez, garante-se uma maior estabilidade do token no mercado, reduzindo a volatilidade e facilitando a entrada e saída de investidores. Isso gera um ambiente mais seguro e atraente para todos os participantes, protegendo seu investimento e garantindo que o token mantenha seu valor a longo prazo.

SEGUNDA RODADA

MONTANTE TOTAL: 12.000.000 EUROS
INVESTIMENTO MÍNIMO: 1.000 EUROS
O PERÍODO: JUNHO DE 2027 A FEVEREIRO DE 2028.

OBJETIVO:



A terceira rodada é projetada para consolidar a posição da Guard Hawk no mercado e acelerar a adoção em massa dos tokens GHUT. Dos 12 milhões de euros arrecadados, 6 milhões serão destinados diretamente à liquidez do token, fortalecendo a estabilidade do mercado e facilitando transações mais eficientes. Os termos de bloqueio e liberação dos tokens seguirão o mesmo esquema das rodadas anteriores, assegurando o alinhamento a longo prazo dos interesses de todos os participantes.

Vantagens desta rodada:

- **CONFIANÇA NO PROJETO:** Esta rodada se baseia no sucesso das duas anteriores, atraindo investidores que buscam oportunidades em projetos já estabelecidos e validados.
- **OPORTUNIDADE DE CRESCIMENTO:** Os fundos arrecadados nesta rodada serão utilizados para impulsionar a expansão final do projeto, aumentando sua presença e relevância no mercado.
- **SEGURANÇA E ESTABILIDADE DO MERCADO:** Com 6 milhões de euros destinados à liquidez, reforça-se a estabilidade do token GHUT no mercado, minimizando a volatilidade e assegurando que as transações sejam mais fluidas e confiáveis. Isso não só protege o investimento dos participantes, mas também assegura um ambiente de mercado saudável para o crescimento contínuo do projeto.

VANTAGENS GERAIS DO MODELO DE INVESTIMENTO

Mitigação do Risco: A estrutura em três rodadas de investimento permite diminuir o risco percebido pelos investidores. Cada rodada sucessiva se apoia no sucesso da anterior, gerando confiança e assegurando uma captação de capital fluida.

Acessibilidade e Flexibilidade: Com mínimos de investimento acessíveis em cada rodada, o modelo permite a participação de uma ampla gama de investidores, desde pequenos até grandes, assegurando uma base diversificada e sólida de apoio.

Redução na Diluição: Ao concentrar a captação de capital em três rodadas bem definidas e estabelecer limites máximos por investidor, minimiza-se a diluição do valor do token, o que é atrativo para os investidores iniciais que buscam um maior retorno a longo prazo.

Validação Progressiva do Projeto: Cada rodada de investimento permite validar diferentes aspectos do projeto, desde o conceito e a equipe na primeira rodada, até a



escalabilidade e execução nas rodadas posteriores, assegurando um processo de financiamento sólido e bem fundamentado.

Fomento da Estabilidade e Tranquilidade para Investidores: Tanto na segunda quanto na terceira rodada, mais de 50% dos fundos arrecadados serão destinados à liquidez do token. Esta estratégia assegura um mercado estável e robusto, reduzindo a volatilidade e proporcionando tranquilidade aos investidores. A alta alocação à liquidez reforça a confiança no projeto, garantindo que as transações no mercado do token GHUT sejam fluidas e seguras, o que é fundamental para a sustentabilidade e sucesso a longo prazo do projeto.

INVESTIDORES DE LAUNCHPAD (5% DO TOTAL DE INVESTIMENTO)

Além das três rondas principais de financiamento, a Guard Hawk atribui 5% dos tokens aos investidores que participam através de plataformas de lançamento. Este grupo de investidores é crucial para a distribuição inicial do token e a sua adoção nos mercados. Os termos de bloqueio e libertação destes tokens serão definidos pelas políticas específicas de cada plataforma de lançamento, mas são concebidos para garantir um crescimento sustentável e uma distribuição equitativa.

GOVERNANÇA

PRINCÍPIOS FUNDAMENTAIS

Guard Hawk propõe seu desenvolvimento e evolução administrativa por meio de uma Governança Descentralizada progressiva, que será efetivada através de Tokens de Votação (ERC20) individuais e intransferíveis para DataPioneers registrados: GHGO. Cada Membro da Comunidade será titular de um token de governança GHGO exclusivo e intransferível, de modo a não concentrar a tomada de decisões em relação ao capital dos Membros.

- **Proteção de Direitos:** Garantimos a proteção dos direitos dos titulares de tokens, assegurando que seus interesses sejam considerados em todas as decisões.
- **Transparência e Responsabilidade:** Promovemos um ambiente onde todas as decisões e processos sejam acessíveis e compreensíveis para os titulares de tokens, mantendo a transparência e a responsabilidade.

MECANISMOS DE PARTICIPAÇÃO



- **Voto dos Titulares de Tokens de Governança GHGO:** Cada titular de GHGO tem o direito de participar das decisões, garantindo uma participação ativa e democrática.
- **Transparência no Processo de Decisão:** As propostas e votações são acessíveis no registro público blockchain da Guard Hawk, assegurando um processo transparente e verificável.
- **Responsabilidade Individual:** Espera-se uma atuação responsável por parte de cada titular de GHGO.

NÍVEIS DE VOTAÇÃO

- **Decisões Não Trascendentais:** São tomadas com um quórum de 51%, para mudanças menores ou de baixo impacto.
- **Decisões Trascendentais:** Requerem um quórum de 66%, para decisões que impactam significativamente a estratégia, operações ou patrimônio do projeto.

O COMITÊ DE ESPECIALISTAS

- **Validação de Propostas:** Antes de serem submetidas a votação, as propostas devem contar com a validação do Comitê de Especialistas, garantindo que sejam coerentes com os objetivos do projeto.
- **Composição e Seleção:** Inicialmente composto por fundadores ou delegados. Após um ano de exercício, será escolhido um terceiro imparcial para ocupar 70% do comitê, baseado em critérios de conhecimento e independência.
- **Funções e Remuneração:** O Comitê de Especialistas, especialmente o terceiro imparcial, pode receber remuneração se acordado, assegurando expertise e imparcialidade na análise e validação de propostas.

ROADMAP

OUTUBRO DE 2024 - ABRIL DE 2025

Levantamento de Capital: Objetivo de arrecadar entre 600.000 € e 650.000 € equivalente em POL. Se não for atingido o mínimo necessário, o capital será devolvido aos investidores, descontando os custos de transação.



Campanha de Pré-inscrição de Membros para a Comunidade (DataPioneers): Início da captação de membros para a comunidade, paralelamente ao levantamento de capital, com o objetivo de atingir 2.000 DataPioneers durante este período.

ABRIL DE 2025 - NOVEMBRO DE 2025

Levantamento de Capital 1ª Rodada: Objetivo de arrecadar entre 12M€ e 12,5M € equivalente em POL.

Campanhas de Marketing e Expansão da Comunidade de Membros: Execução de campanhas de marketing direcionadas para alcançar entre 3.000 a 5.000 DataPioneers e implementação de um programa de indicações.

ABRIL 2025 - OUTUBRO 2025

- Desenvolvimento da Versão 1.0 do Produto: Período dedicado ao desenvolvimento de várias funcionalidades críticas, incluindo:
 - Design de contratos inteligentes dNFT
 - Gestão de metadados dinâmicos
 - Controle de acesso a metadados
 - Acesso ao perfil de armazenamento descentralizado
 - Validação de conformidade de filtros com protocolo ZKP (Zero Knowledge Proof)
- Design de contratos inteligentes para campanhas empresariais
- Registro de campanhas e filtros
- Validação de conformidade de filtros com protocolo ZKP
- Acesso a relatórios em armazenamento descentralizado
- Integração de BBDD Descentralizada + Oráculo
- Desdobramento e testes na TestNet Polygon de contratos inteligentes
- Desenvolvimento de API + Plugin para navegadores
- Desenvolvimento de aplicativo móvel
- Desenvolvimento de aplicativo web para investidores (estado de conta, movimentações, etc.)
- Desenvolvimento de aplicativo web para DataPioneers (estado de conta, administração de informações, compartilhamento de dados, etc.)
- Desenvolvimento de aplicativo web para empresas (estado de conta, estado das campanhas, revisão de relatórios, geração de campanhas, etc.)
- Desdobramento de versão de testes:
 - Carregamento na testnet Polygon de contratos inteligentes
 - Habilitação de integrações beta (Oráculo, BBDD Descentralizada, etc.)
 - Publicação de APIs beta
 - Publicação de canal beta de aplicativo móvel
- Desdobramento de sites de testes de aplicações web
- Testes gerais
- Desdobramento final e configuração:
 - Carregamento na mainnet Polygon de contratos inteligentes



- Habilitação de integrações em produção (Oráculo, BBDD Descentralizada, etc.)
- Publicação de APIs de produção
- Publicação de aplicativo móvel
- Desdobramento de aplicativos web em produção

JUNHO DE 2025

Criação de Serviços Jurídicos e de Representação: Desenvolvimento de serviços jurídicos de proteção de dados e representação de associados se necessário. Lançamento da API de Navegação e Análise de Termos e Condições (T&C): Início dos testes beta da API com utilizadores selecionados.

Distribuição de Tokens de Governança e NFTs: Entrega de tokens de governança GHGO e NFTs colecionáveis a investidores anjos e membros pré-registados da comunidade GH.

Implementação da Governança e do Comité de Peritos: Estabelecimento do sistema de governança e funcionamento do comité de peritos. Primeira Emissão do Token GHUT: Distribuição de tokens aos membros pré-registados da comunidade de investimento. O plano de bloco e calendário está detalhado neste white paper.

NOVEMBRO 2025 - MARÇO 2026

Integração de Aplicações: Desenvolvimento de outras APIs de Fontes de Dados conforme a priorização, como Google, Instagram, Facebook, X, LinkedIn, TikTok, e Amazon na plataforma.

ABRIL 2026

Avaliação e Otimização: Coleta de feedback dos testes beta para otimizar as APIs de navegação e análise, e avaliação das campanhas de marketing.

JUNHO 2026

Avaliação Anual e Planejamento Futuro: Avaliação do progresso anual, incluindo a adoção das APIs e o crescimento da comunidade, para estabelecer objetivos para 2026-2027.

JUNHO DE 2027 A FEVEREIRO DE 2028.

2ª Ronda de Angariação de Capital: Objectivo de angariar entre 12M€ e 12,5M€. Campanhas de marketing e expansão da comunidade de membros: Execução de campanhas de marketing direcionadas para atingir 1 milhão de DataPioneers.



FUNDADORES & EQUIPE

A equipe por trás da Guard Hawk é composta por líderes inovadores com uma visão vanguardista, contando com inovações tecnológicas e contribuições significativas para projetos de renome mundial. Entre seus feitos mais notáveis está o desenvolvimento do revolucionário projeto CERTUS, que introduziu um sistema de dispensadores de medicamentos interconectados com repositórios nacionais de receitas, transformando a forma como as pessoas acessam suas medicações e eliminando obstáculos no processo. Da mesma forma, desempenharam papéis fundamentais no projeto "tecnologia e pobreza" da Tecmédica, através do software AVIS, reconhecido nos Estados Unidos, Chile, e como finalista no Challenger da Suécia, marcando um marco na aplicação de tecnologia para enfrentar desafios sociais.

Esta equipe de talentos não só manifesta uma habilidade única para impulsionar a inovação e gerar um impacto social positivo em larga escala, mas também reflete um profundo compromisso com o avanço tecnológico a serviço da sociedade. A colaboração com instituições de prestígio como a Universidade Federico Santa María de Chile (<https://usm.cl/>) fornece uma base sólida para o sucesso contínuo na realização de projetos transformadores que visam melhorar a qualidade de vida das comunidades em nível global.

PRINCIPAIS MEMBROS DA EQUIPE:

GERMÁN MUÑOZ MENESES, FUNDADOR (CEO): Um pioneiro em tecnologia e líder em inovação, Germán liderou múltiplos projetos globais de sucesso. Sua visão estratégica e liderança são fundamentais para o desenvolvimento e sucesso da Guard Hawk. [LinkedIn](#).

KARINA MUÑOZ LÓPEZ DE MATURANA, FUNDADORA (COO): Especialista em gestão de projetos com sólida experiência no lançamento e escalonamento de iniciativas tecnológicas em mercados internacionais. Karina traz uma combinação única de habilidades em gestão e uma perspectiva inovadora para a Guard Hawk. [LinkedIn](#).

HUGO BUGUEÑO PINO, FUNDADOR (CCO): Estrategista em tecnologias emergentes com um histórico notável na gestão de negócios e relações comerciais. Foi fundamental no desenvolvimento de soluções tecnológicas avançadas, enfrentando desafios significativos dentro da sociedade moderna. [LinkedIn](#).

JOSEFA MORALES YURICEVIC, CONSULTOR: Advogada, sócia fundadora da Morales & Sanchez Limitada, especializada em direito de proteção de dados pessoais, Josefa traz para a Guard Hawk conhecimentos especializados na legislação que envolve a tecnologia e a privacidade de dados. Josefa mantém o seu compromisso com iniciativas que promovam o bem-estar da comunidade, focadas na implementação responsável dos avanços tecnológicos e na ética na gestão de dados. Josefa tem sido



líder em garantir que o respeito pela privacidade e o avanço social orientam o desenvolvimento de novas soluções tecnológicas. [LinkedIn](#).

GABRIELA RIVEROS ORIOL, GERENTE DE OPERAÇÕES: Engenheira Comercial e Mestre em Gestão de Empresas (UAI) com mais de 15 anos de experiência em diversos setores, como a mineração, o comércio e a criação de sangue fino, no Chile e na América Latina. A Gabriela é especialista em controle de gestão, planejamento e orçamento, destacando-se pela sua capacidade de fornecer informação fundamental para a tomada de decisões estratégicas e correção de desvios. É líder na implementação de sistemas informáticos e na otimização de processos, com foco na formação de equipas multidisciplinares que atinjam os objetivos organizacionais. A sua paixão pela eficiência e pelo desenvolvimento de soluções práticas faz dela um pilar fundamental no crescimento da Guard Hawk.

Este grupo de profissionais, baseado em sua vasta experiência, garante que a Guard Hawk implemente efetivamente o desenvolvimento tecnológico inovador, comprometido com projetos que não são apenas complexos e desafiadores, mas também socialmente responsáveis.

AUDITORES

Na Guard Hawk, a transparência e a segurança são pilares fundamentais de nossa filosofia. Para assegurar a confiança em nosso projeto e na primeira rodada de financiamento, todos os nossos smart contracts são submetidos a rigorosas auditorias realizadas pela empresa inglesa Audit Ace (<https://auditace.tech/>).

Este processo garante aos nossos investidores iniciais que estamos comprometidos com a devolução completa de seu investimento caso não alcancemos nosso objetivo inicial de 600 mil a 650 mil euros equivalentes em POL. Os custos de transação na rede Polygon são de responsabilidade do investidor para a devolução.

Uma vez obtido o financiamento, o desenvolvimento e a operação da Guard Hawk serão auditados continuamente por este provedor ou por outro de padrões internacionais equivalentes. Este passo é crucial para proporcionar tranquilidade e demonstrar nosso compromisso com a transparência e a execução precisa do nosso roadmap.

Além disso, realizaremos auditorias semestrais para reafirmar nosso compromisso com a transparência e garantir aos nossos DataPioneers que 50% dos lucros anuais da empresa serão distribuídos à comunidade. Esta comunidade terá o poder de decidir o destino desses fundos por meio de um sistema de governança, reforçando nossa cultura de profissionalismo e transparência.



Com esses mecanismos, a Guard Hawk está estabelecendo um novo padrão de segurança, responsabilidade e compromisso comunitário no campo da tecnologia blockchain e gestão de dados pessoais.

*Os custos de transação da rede Polygon são suportados pelo investidor para retorno.

DECLARAÇÕES, RESPONSABILIDADES E RISCOS

SEGURANÇA E CONFORMIDADE

Na Guard Hawk, a segurança dos ativos digitais e a privacidade dos nossos usuários são de suma importância. Por isso, implementamos medidas de segurança avançadas respaldadas pelos padrões globais mais rigorosos.

HOSPEDAGEM NA AWS:

Nossas APIs e aplicações web estão hospedadas na AWS (Amazon Web Services), permitindo-nos oferecer um nível de segurança de primeira classe. Cumprimos com os padrões globais mais importantes, como:

- o ISO 9001
- o ISO 20000
- o ISO 22301
- o ISO 27001
- o ISO 27017
- o ISO 27701
- o ISO 27718
- o

Mais informações sobre nossos padrões de conformidade podem ser encontradas no **programa de conformidade da AWS**.

BASE DE DADOS OPERACIONAL NA NEON TECH:

Nossa base de dados operacional está hospedada na Neon Tech, uma plataforma que cumpre com os rigorosos padrões de segurança da AWS. Além disso, eles também cumprem com os padrões SOC 1 e SOC 2. **Para mais detalhes, visite a visão geral de segurança da Neon Tech.**



PROTEÇÃO DE DADOS:

Os perfis dos nossos DataPioneers são tratados com o máximo de segurança. As informações são criptografadas e armazenadas em um sistema de arquivos descentralizado baseado em blockchain, garantindo que apenas aqueles autorizados pelo DataPioneer possam acessar os dados.

Comprometemo-nos a manter os mais altos padrões de segurança e conformidade para garantir a tranquilidade e a confiança dos nossos DataPioneers.

ASPECTOS LEGAIS E REGULATÓRIOS

A Guard Hawk está desenvolvendo um plano para cumprir com as leis locais e internacionais relacionadas à criptografia e outras exigências regulatórias. Em nenhum caso a informação contida neste documento deve ser interpretada como aconselhamento legal, comercial, financeiro ou qualquer outra forma de aconselhamento. As decisões que os investidores tomam são por sua conta e risco.

RISCOS DO TOKEN GHUT

Embora a posse de tokens Guard Hawk GHUT permita acesso a um serviço específico por parte dos usuários, esses tokens fazem parte de um mercado que pode sofrer variações de valor, tanto negativas quanto positivas. É importante considerar os riscos existentes no mundo digital e nas novas tecnologias, sendo a Guard Hawk igualmente suscetível a esses riscos, especialmente violações de segurança e roubo. Isso destaca ainda mais a necessidade de precaução e conscientização por parte dos usuários.

OBRIGAÇÕES TRIBUTÁRIAS

Os detentores dos tokens Guard Hawk GHUT são exclusivamente responsáveis por suas obrigações tributárias conforme o seu país de residência, devendo, portanto, obter a orientação necessária para cumpri-las. A Guard Hawk, em nenhum caso, será responsável ou assumirá qualquer obrigação tributária relativa aos impostos aplicáveis às transações ou operações realizadas através da plataforma ou servidores.

LIMITAÇÃO DE RESPONSABILIDADE

Os proprietários ou contribuidores deste Whitepaper e da plataforma não assumem qualquer responsabilidade por qualquer perda de dados, perda de lucros, perda de



utilização ou qualquer outro dano, confisco ou violação ligada às informações fornecidas neste Whitepaper ou na plataforma.

O modelo de negócio da Guard Hawk e as informações contidas neste documento podem sofrer alterações, desde que sejam feitas conforme exigido por novos mandatos regulamentares e de conformidade de qualquer jurisdição. Aqueles que adquirem os nossos Utility Tokens reconhecem que nem a plataforma utilizada nem as suas subsidiárias e afiliadas podem ser responsáveis por qualquer perda ou dano resultante de tais modificações.

DECLARAÇÃO DE RESPONSABILIDADE

Este whitepaper tem uma função informativa. A Guard Hawk, em nenhum caso, assegura o sucesso do projeto. No entanto, a equipe de trabalho fará todo o possível para desenvolver e executar o projeto conforme descrito neste whitepaper. Vale lembrar que sempre há a possibilidade de enfrentarmos situações de força maior ou contingências que nos obriguem a fazer modificações ou encerrar o projeto. O investimento implica riscos inerentes, incluindo a possibilidade de que a Guard Hawk não consiga cumprir o roadmap estabelecido. Antes de adquirir um Token da Guard Hawk, recomenda-se avaliar os riscos, despesas e vantagens associadas a essa aquisição e, se considerado necessário, buscar aconselhamento de um terceiro especialista nessa matéria. Qualquer pessoa que não esteja ciente dos riscos e conformidade deste projeto não deve investir na Guard Hawk. A aquisição de Token não é reembolsável.

Com este robusto modelo de governança, segurança, e plano estratégico, a Guard Hawk se posiciona para não apenas cumprir suas metas de crescimento, mas também para se estabelecer como um líder de confiança no espaço de blockchain e proteção de dados pessoais.



